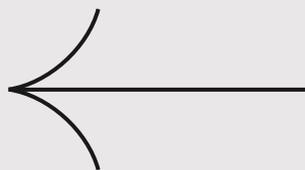
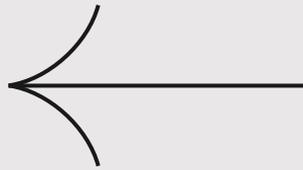
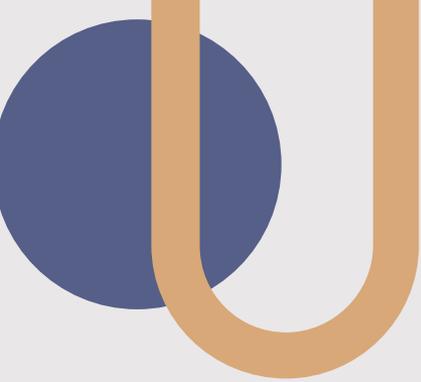


La Magia de Emprender: Acciones y Actitudes para un estilo de vida diferente

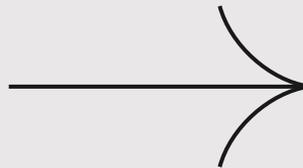
Dr. Alfredo J Lebrón Kuri





¿Puedes ser un Emprendedor?

Claro si!





Nadie nace
siendo grande

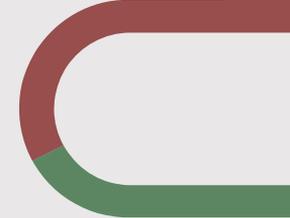




¿Qué es emprender?

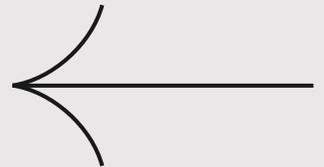
Comportamiento de pensamientos estratégicos y de toma de riesgos que se traduce en la creación de nuevas oportunidades para las personas y organizaciones.

“El Espíritu Emprendedor es una fuerza interior que nos impulsa a realizar aquellos retos que imaginamos posibles de lograr”





- Mark Zuckerberg





Si dejas salir todos tus miedos tendrás
más espacio para vivir tus sueños



¿Qué es un emprendedor?

- Individuos arriesgados que toman acciones para perseguir oportunidades que otros no reconocen y organizan los recursos necesarios para capitalizarlas.
- Ser una persona emprendedora es estar dispuesto a enfrentar retos, solucionar problemas y manejar un proyecto hacia el éxito.
- Ser emprendedor no necesariamente está ligado a la creación de un negocio.





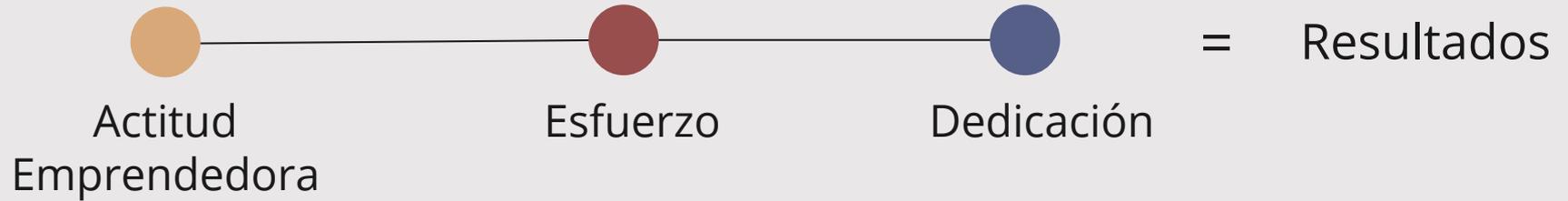
Mitos sobre los emprendedores



- Los emprendedores nacen, no se hace.
 - Tienes que ser joven para ser un emprendedor.
 - El dinero es la clave para poder emprender.
 - Debe tener un grado en administración para ser emprendedor.
- 



La fórmula para ser emprendedor





Actitud Emprendedora

Actitud

El ser un emprendedor en la vida es más una actitud que un curso de acciones específicas a seguir

Estilo de vida

Tiene que ver más con la predisposición con la que nos tomamos los asuntos cotidianos.

Pasión

Debe ser el faro que guía nuestras vidas





Características de las actitudes



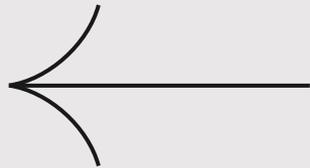
Son estables y resistentes al cambio

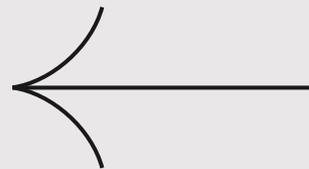
Son aprendidas

Influyen en la percepción y el pensamiento

Tiene un componente de evaluación o afectividad simple de agrado-desagrado.

Son dirigidas y no pueden ser neutrales





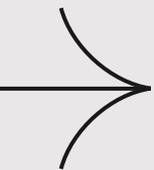
Componentes de la actitud emprendedora

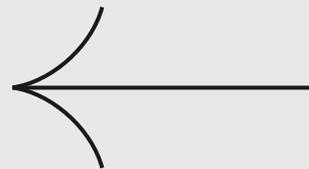
Cognoscitivo

Afectivo

Conductual

Son los sentimientos de agrado o desagrado hacia el objeto (McGuire, 1968). El componente conativo hace referencia a las tendencias, disposiciones o intenciones conductuales ante el objeto de actitud (Rosenberg, 1960; Breckler, 1984).





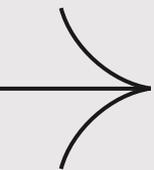
Componentes de la actitud emprendedora

Cognoscitivo

Afectivo

Conductual

Tendencia de responder de cierta manera ante un objeto o actividad. Es la intención de comportarse de forma determinada frente a algo o alguien (McGuire, 1968, 1985; Breckler, 1984; Judd y Johnson, 1984; Chaiken y Stangor, 1987).





Esfuerzo

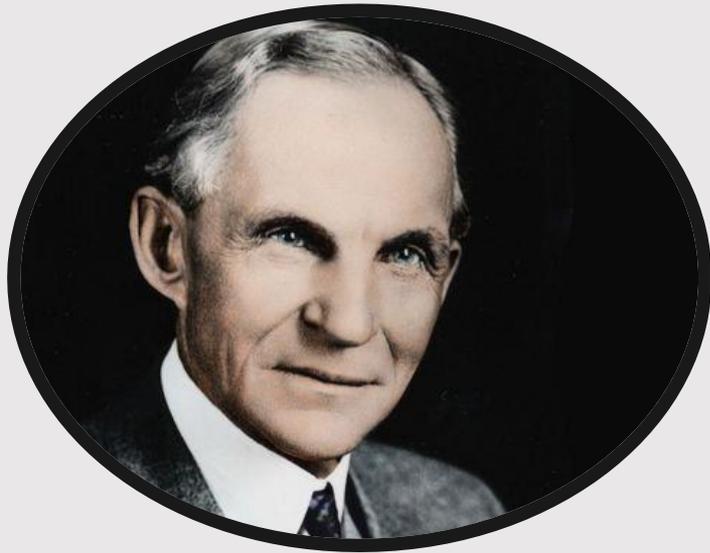
Toda acción en nuestra vida debe tener un propósito, un objetivo, una meta...

Calidad vs Cantidad.

No basta con trabajar mucho. Vale más trabajar inteligentemente

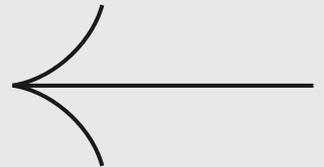
Hay que intentarlo, intentarlo y volver a intentarlo...

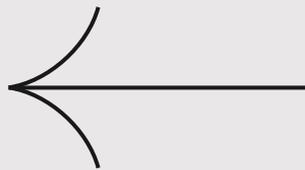
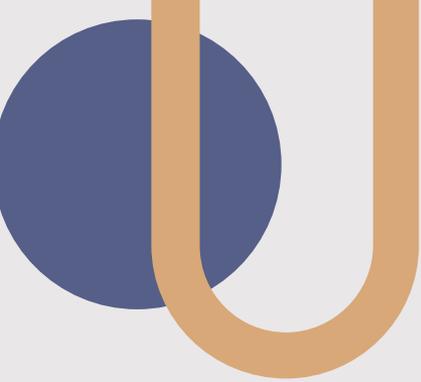




“Los obstáculos son cosas espantosas que ves cuando apartas los ojos de la meta”

- Henry Ford





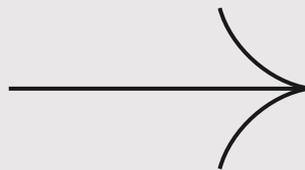
Dedicación

Para empezar un Gran Proyecto hace

falta Valentía

para terminar un Gran Proyecto hace

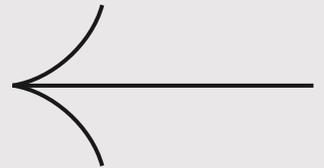
falta Perseveración





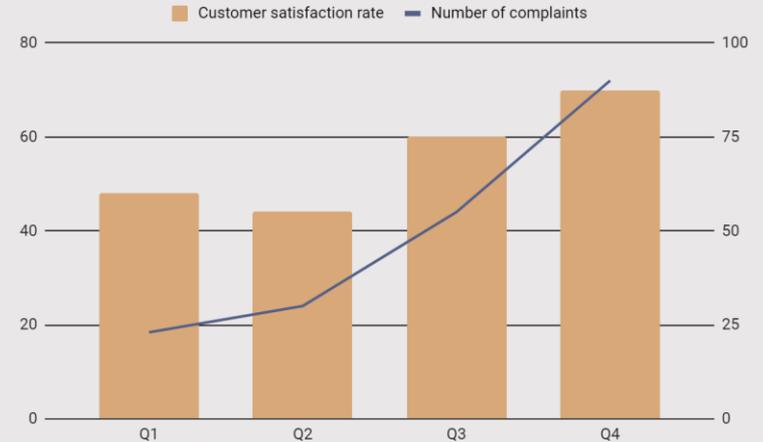
“La vida no es fácil, para ninguno de nosotros. Pero... ¡qué importa! Hay que perseverar, y sobre todo tener confianza en uno mismo. Hay que sentirse dotado para realizar alguna cosa y es cosa hay que alcanzarla cueste lo que cueste”.

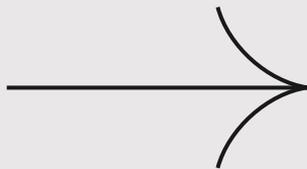
- Marie Curie



Resultados

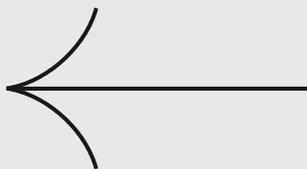
- El resultado más importante de tu proyecto emprendedor **eres tú**, tu historia, tus logros, tu recorrido y tu legado.
- Todas las demás cosas grandes en tu vida no son el producto final, si no consecuencia de algo superior; el poder mirarte al espejo y decirte a ti mismo que has logrado hacer la diferencia.





“Pregúntate si lo que estás haciendo hoy te acerca al lugar en el que quieres estar mañana”

- Walt Disney





**¡Muchas
Gracias!**